

Excelencia Empresarial

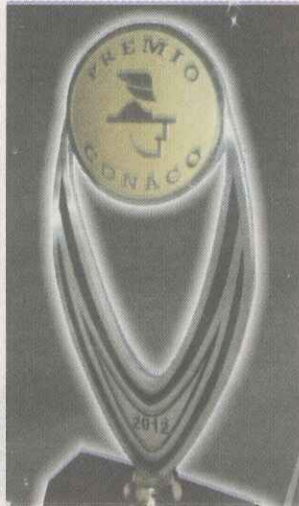
Empresarios derrotados triunfan con Método 2CF alrededor del mundo

La impresionante eficiencia y eficacia del Método 2CF para rentabilizar empresas, rescata organizaciones condenadas a un cierre seguro. Se están consiguiendo resultados milagrosos tanto en Europa como en Latinoamérica, a pesar de trabajar con culturas totalmente diferentes los resultados son similares.

El Método 2CF cuyos derechos de explotación fueron comprados por CAIRE "La Clínica Empresarial", está dando frutos verdaderamente esperanzadores para aquellas empresas, empresarios y directivos que no quieren padecer los efectos de una crisis, quieren salir de ella, o bien tomar ventaja a su competencia.

El responsable de comunicación de CAIRE "La Clínica Empresarial", nos explica algo más sobre este método de mejora de la rentabilidad de las empresas, basado en las más modernas metodologías de gestión empresarial y comprobado sobre una base empírica, fruto de más de 14 años de investigación, donde se relacionan todos los departamentos de una empresa, y sincronizan la manera de trabajar de todos sus miembros con el fin de obtener un mayor beneficio empresarial, gracias al cual, se verán recompensados, trabajadores, empresarios y las propias arcas del estado.

En CAIRE fuimos de los primeros en predecir la crisis de España, y en reestructurar empresas de manera que todavía siguen funcionando, en otros países de Latinoamérica, con economías emergentes en la actualidad como Perú, a pesar de que todo el mundo habla de bonanza y creci-



miento para los próximos diez años, CAIRE "La Clínica Empresarial", advierte precaución, ya que, aunque estamos de acuerdo que hay transacciones económicas abundantes y la facturación de las empresas está creciendo, sus gerentes generales se animan a endeudarse para invertir en maquinaria e inmovilizados, sin darse apenas cuenta que sus rentabilidades son extremadamente bajas, debido al desconocimiento en técnicas de gestión avanzadas como el Método 2CF, lo que significa que una bajada de sus ventas, significaría el no poder hacer frente al pago de sus deudas y con ello el cese de actividad, la frustración del sueño empresarial, la pérdida de empleos y de

ingresos para las arcas del estado.

CAIRE "La Clínica Empresarial", en Latinoamérica, ya ha revertido esta situación en las empresas que han confiado en su impresionante Método 2CF, método de Alto Rendimiento Empresarial consiguiendo incrementos de rentabilidad neta superiores al 300% en periodos de tiempo inferiores a 3 meses, resultados de la misma magnitud que se han conseguido en otras implantaciones alrededor del mundo.

El Método 2CF es una herramienta diseñada sólo para aquellos gerentes generales, o propietarios de empresas con facturaciones entre 2 y 100 millones de euros que quieren transformar su unidad de negocio tradicional, en una unidad de negocio orientada a la excelencia empresarial, que le permite obtener un crecimiento sostenido en su empresa aportándole además del control, tranquilidad y disponer de tiempo, que la mayor parte de empresarios, utilizan para crear nuevas líneas de negocio implantadas por CAIRE, se elaboran nuevos planes de negocio, donde les ayudamos a diversificar su riqueza tanto en productos, en sectores, como en mercados internacionales, acciones que les ayudan a consolidar el inicio de lo que podría ser un imperio empresarial.

CAIRE "La Clínica Empresarial", no hace estudios, ni clases magistrales teóricas, CAIRE rentabiliza organizaciones, "sin vender humo" y como garantía de éxito de la implantación de sus tratamientos, en todas ellas, reducimos nuestros honorarios para cobrarlos de acuerdo a los resul-

tados obtenidos. "En un plato de huevos con solomillo, nos consideramos la ternera, mientras que la gallina se implica en el plato, la ternera se sacrifica y se compromete para poder apoyar al proyecto", de ahí que una de las primeras premisas que nuestro equipo aprende desde su primera semana en CAIRE es: "Sacrificamos nuestra vida... para que tú vivas la tuya". Nuestros entrenadores de Alto Rendimiento, están adiestrados para darlo todo por la empresa cliente, como un médico, un agente especial de seguridad o un guardaespaldas, los que no cumplen éste criterio, simplemente no trabajan con nosotros.

CAIRE "La Clínica Empresarial", está siendo premiada y galardonada internacionalmente por organizaciones e instituciones de prestigio y altamente reconocidas, como por ejemplo "La Confederación Mundial de Instituciones y Empresas Privadas" (CONMIEP), asistimos y aceptamos invitaciones a conferencias al mismo tiempo que los medios de comunicación como radio, TV y prensa se interesan por conocer más de nuestro método y nosotros estamos encantados de poder colaborar para administrar la vacuna de la rentabilidad donde se nos solicite la necesidad.



Centro de Ayuda Internacional
A la Rentabilización Empresarial
New York - Barcelona - Múnich -
Ginebra - México D.F. - Santiago de
Chile - Lima
Info@caire.es
www.caire.es
T.(0034) 932553132
F.(0034) 932553109



Para la central de franquicias:
Una solución única
exclusiva y gratuita

Con la garantía de Web Cloud Business, empresa líder en desarrollo en la nube para autónomos y pequeñas empresas, TPVenlaNUBE franquicias ayuda a la marca franquiciadora a tener un control total sobre sus puntos de venta, ahorrar tiempo a la hora de tomar decisiones sin gastos en licencias y hardware añadido, centralizando en tiempo real la toma de decisiones con un solo click.



más
información

www.tpvendanube.com

TPVenlaNUBE PARA FRANQUICIAS

¿Qué servicios se ofrecen
gratis a la central de franquicias?

Unificación del punto de venta de los franquiciados

Cada franquiciado trabaja en su punto de venta, adaptado a sus necesidades. Toda su información en tiempo real puede ser visualizada por la central de franquicias para la ayuda en la toma de decisiones a sus franquiciados.

Portal Web con Tienda Virtual

Refuerce su imagen de marca con un portal corporativo con posibilidad de venta de sus productos y servicios integrado con los puntos de venta SIN COSTE.

Copias de seguridad gratuitas y accesibles al instante

Las copias de seguridad de todos los franquiciados es tarea nuestra, sin coste añadido.

Precios especiales para franquiciados

Ofrecemos precios de hasta un 80% por debajo del mercado para gestión de compras, ventas, recursos humanos, promociones, almacén y punto de venta. No se trata de pago por usuario. Por ejemplo, una franquicia de 15 empleados = 40 €/mes por TPVenlaNUBE.

Usuarios infinitos para la central

El franquiciador no paga por usuario de gestión de TPVenlaNUBE, solamente por punto de venta activo. La puesta en marcha de un nuevo franquiciado es inmediata y gratuita.

Soporte gratuito de nuestra solución al franquiciado

Nosotros nos encargamos del día a día del franquiciado a través de un teléfono de consultas totalmente gratuito.



Web Cloud Business, S.L.
C/ Sancho Dávila, 6 28028 Madrid

91 005 20 44
Info@tpvendanube.com